CALENDARIO OTTOBRE-DICEMBRE 2019

TECNICHE DI VENDITA 4.0

PILLOLE DI FORMAZIONE

PILLOLE FORMATIVE DIGITALI

PILLOLE FORMATIVE SOCIAL



03/10/19	Vendite e Social Media: cosa non funziona?
10/10/19	Reti sociali: pozzo o trampolino per la vendita?
15/10/19	Capacità comunicative
15/10/19	L' importanza del contenuto – Come e cosa dire online, perché la comunicazione non diventi un boomerang
17/10/19	Ventimila transazioni sotto i mari
22/10/19	Pillole di Copywriting – tra Tone Of Voice e guide di stile, facciamo parlare i nostri testi
24/10/19	Social Media: Facebook – Instagram – Linkedin
24/10/19	Socializzare le vendite per aumentare i profitti
29/10/19	Gestione dei conflitti
07/11/19	Essere efficaci su Facebook
08/11/19	Comunicazione e lavoro
12/11/19	Leadership
14/11/19	Essere efficaci su Instagram
15/11/19	Essere efficaci su Linkedin e Blog
15/11/19	Come lavorare al meglio: tecniche di lavoro per gestire meglio tempo ed energie
22/11/19	Riunioni e incontri di lavoro
26/11/19	Problem solving creativo
29/11/19	La gestione e l'archivio delle informazioni
05/12/19	Approfondimento pillole: Facebook e Instagram











