



Camera di Commercio
Venezia Rovigo Delta Lagunare



REGIONE DEL VENETO

giunta regionale

Intervento realizzato avvalendosi del contributo concesso dalla Regione del Veneto ai sensi della D.G.R. n. 1995 del 28.10.2014 e successiva n. 294 del 10.03.2015

PROGETTO DESK ITALIA/POLESINE

ROVIGO – APRILE 2016

SCHEDA IDEA D'IMPRESA

COGNOME E NOME _____

SEDE DELL'IMPRESA (già individuata?)

NO

SI'

DOVE _____

TIPO DI SOCIETA' _____

SETTORE _____

IDEA D'IMPRESA E PRODOTTO/SERVIZIO PRINCIPALE _____

CLIENTELA POTENZIALE _____

ETA' _____

REDDITO _____

RESIDENZA ENTRO _____ **KM**

VALUTAZIONE DEL MERCATO IN CUI SI VUOLE ENTRARE

N° IMPRESE CONCORRENTI NELL'AREA DOVE SI VUOLE OPERARE _____

ANDAMENTO IN AUMENTO O DIMINUZIONE DEL PRODOTTO/SERVIZIO CHE SI VUOLE VENDERE

QUALI SONO I DESIDERI DEI CLIENTI FUTURI? _____

PERCHE' I CLIENTI DOVREBBERO SCEGLIERE IL MIO PRODOTTO/SERVIZIO? _____

COSTI INIZIALI UNA TANTUM

VOCE	IMPORTO
Costi notarili	
Costi iniziali di costituzione	
Corso alimentari	
Costo adeguamento locali	
Costo allacciamento impianti	
Fitto: canoni anticipati cauzionali	
Acquisto attrezzature e macchinari	
TOTALE COSTI INIZIALI UNA TANTUM	

COSTI DI PRODUZIONE (Per costi di produzione si intendono le spese che l'impresa deve sostenere per produrre un bene o un servizio. Tali costi detti costi totali, sono composti dai [costi fissi](#) e dai [costi variabili](#). I primi sono quei costi che l'impresa deve comunque sostenere, anche quando la produzione è nulla (energia elettrica, riscaldamento, condizionamento, affitto, mutuo, manutenzione macchinari, assicurazione, pulizie, dipendenti etc.); per costi variabili viceversa si intendono quei costi che dipendono dalla produzione del prodotto: materie prime, materiali di consumo, imballaggi, spedizioni, ecc.)

COSTI FISSI ANNUI

VOCE	IMPORTO
Fitto: canone annuale	
Energia elettrica – annua	
Riscaldamento – annuo	
Telefono – annuo	
Assicurazioni – q. annua	
Cancelleria e spese postali – annui	
Consulenza amm/va – q. annua	
Pubblicità – q. annua	
Costo annuo lordo dipendenti e/o remunerazione imprenditore	
TOTALE COSTI FISSI ANNUI	

COSTI VARIABILI ANNUI

	DESCRIZIONE	QUANTITA' ANNUA ACQUISTATA (Qa)	COSTO UNITARIO (CU)	COSTO TOTALE (QaxCU)
Prodotto 1				
Prodotto 2				

Prodotto 3				
.....				
Prodotto n				
TOTALE COSTI VARIABILI ANNUI				

TOTALE COSTI DI PRODUZIONE ANNUI= COSTI FISSI + COSTI VARIABILI _____

PREZZI DI VENDITA DEL PRODOTTO/SERVIZIO NEL MERCATO DOVE SI VUOLE OPERARE (Indicare il prezzo corrente del prodotto/servizio che si intende produrre applicato attualmente nei mercati della zona dove si vuole vendere i prodotti/servizi il n. di pezzi/anno che si prevede di vendere).

	DESCRIZIONE	QUANTITA' ANNUA VENDUTA (Qv)	PREZZO UNITARIO (PU)	RICAVO TOTALE (QvxPU)
Prodotto 1				
Prodotto 2				
Prodotto 3				
.....				
Prodotto n				
TOTALE RICAVI ANNUI				

TOTALE RICAVI ANNUI (a)	+
- TOTALE COSTI DI PRODUZIONE ANNUI (b) (costi fissi annui + costi variabili annui)	-
REDDITO ANTE IMPOSTE (a-b)	=
- IMPOSTE ANNUE 0,3x(a-b) (circa 30% sul reddito ante imposte)	-
RISULTATO D'ESERCIZIO (reddito ante imposte – imposte annue)	=

Se il risultato d'esercizio non è positivo, aumentare le quantità annue di prodotti venduti o aumentare i prezzi unitari di vendita fino al raggiungimento del pareggio del risultato d'esercizio.

INVESTIMENTO INIZIALE (Capitale iniziale necessario fino al momento in cui gli incassi copriranno i costi di funzionamento).

COSTI UNA TANTUM	+
+ 3/12 COSTI FISSI ANNUI	+
+ 3/12 COSTI VARIABILI ANNUI	+
+ CIRCA € 3.000,00 PER CAPITALE CIRCOLANTE INIZIALE	+
INVESTIMENTO INIZIALE	=