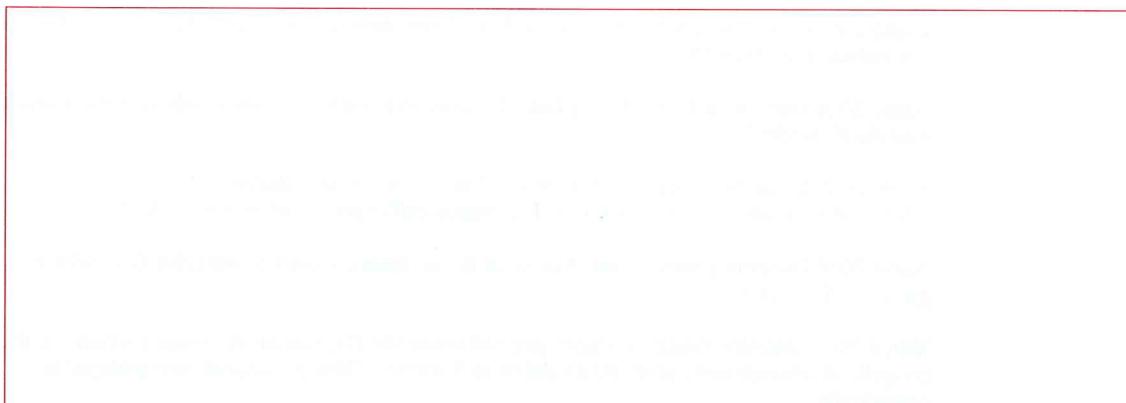


INFORMAZIONI PERSONALI **Francesco Di Bon**

## TITOLO DI STUDIO

**Diploma**

Maturità ITAS (Dirigente di Comunità) - 2001

**Diploma di Laurea**

Laurea in Filosofia e Scienze Umane presso l'Università degli Studi Ca' Foscari di Venezia con votazione 109/110

ESPERIENZA  
PROFESSIONALE

- Gennaio 2018 docente presso I-WORK Mestre, corso per disoccupati "Inglese turistico"
- Novembre 2017 docente presso ENACLab Feltre, Workshop per aziende "Negoziazione e Antropologia culturale"
- Settembre 2017 Docente presso ENAIP Fvg sede di Cordenons Corso "Marketing Turistico"
- Giugno 2017 Docente presso ENAIP Fvg sede di Cordenons Corso "Tecniche di commercio estero seconda edizione"
- Maggio 2017 Docente presso IAL Fvg sede di Pordenone corso "LA gestione degli acquisti negli scambi internazionali"
- Maggio 2017 Docente presso Enaip Fvg sede di Cordenons corso "Le emozioni per il successo dell'impresa innovativa"
- Marzo 2017 Docente presso Enforma srl sede di Mestre corso "obiettivo lavoro: le nuove competenze dell'impiegato commerciale"
- Febbraio 2017 Docente presso Enforma srl sede di Mestre corso "L'addetto all'ufficio vendite e marketing evoluto"
- Marzo 2017 Docente presso Enaip fvg sede di Cordenons corso "Comunicazione efficace e leadership responsabile e multiculturale"
- Aprile 2017 Docente presso TADA srl corso "Tecniche di vendita emotiva e gestione della clientela"
- Settembre 2016 Docente presso Adatta Srl Sede di Padova Corso Work Experience di tipo specialistico Competenze per promuovere l'azienda attraverso eventi e fiere"
- Settembre 2016 Docente presso Enaip Fvg sede di Cordenons, corso "Tecniche di vendita e gestione del cliente"
- Giugno 2016 Docente presso Certottica scarl sede di Belluno Corso " Il processo di internazionalizzazione delle imprese del settore sport system: elementi di antropologia Culturale ditta Rodi Gas srl di Padova"



- Maggio 2016 Docente presso Enaip Fvg sede di Cordenons Corso di Commercio estero
  - Maggio 2016 Docente presso IAL fvg sede di Pordenone corso "Aspetti doganali e fiscali nel commercio internazionale"
  - Aprile 2016 Docente presso IAL fvg sede di Pordenone corso "L'addetto alla vendita, tecniche evolute di vendita"
  - Aprile 2016 Docente presso IAL fvg sede di Pordenone corso "Strategie di internazionalizzazione e strumenti per lo sviluppo dell'impresa nei mercati esteri"
  - Aprile 2016 Docente presso Enaip Fvg sede di Cordenons Corso di Tecniche di vendita e gestione della clientela
  - Marzo 2016 Docente presso il Placement dell'università Cà Foscari di Venezia all'interno di un progetto di orientamento post laurea dal titolo "Oriente - Oltre gli ostacoli antropologici le opportunità"
  - Marzo 2016 Ospite di Radio Ca' Foscari come relatore nel programma "A scuola di lavoro con il placement" all'interno di una rubrica sugli sviluppi economici e relazionali con il mercato Orientale
  - Gennaio 2016 Docente Certottica scarl sede di Belluno corso "Strategie di Marketing e comunicazione per la competitività dell'azienda GammaSport"
  - Dicembre 2015 Docente presso Veneform srl seminario "Gli investi a costo zero"
  - Dicembre 2015 Docente presso Certottica sede di Belluno corso "Addetto alla logistica e alla gestione commerciale del magazzino"
  - Novembre 2015 Docente presso Gif sScarl sede di Oderzo Corso "Operatore nella logistica per le pmi internazionalizzate"
  - Ottobre 2015 – Titolare di TADA srl società che fornisce servizi di progettazione di eventi formativi professionali - docente e consulente in ambito internazionale.
  - Settembre 2013 Docente presso IAL fvg sede di Pordenone corso "Marketing e strategie commerciali"
  - Maggio 2013 Docente presso Camera di commercio di Belluno Convegno "Vendere la tua impresa e valorizzare il tuo portafoglio clienti"
  - Ottobre 2012 Docente presso Certottica scarl sede di belluno corso "L'impresa internazionale strategie di penetrazione nei mercati esteri"
  - Marzo 2009 – attualmente collaboratore esterno:  
Glawbe Avvocati & Consuleti d'Affari, responsabile commerciale, gestione e vendita di corsi di formazione nel settore aziende e studi legali, docente e consulente in ambito internazionale, consulente e formatore nell'ambito dell'Antropologia Culturale Business Oriented quale leva per l'approccio e la penetrazione nei mercati esteri.
- Luglio 2009 – Giugno 2010: SVG s.n.c. (Belluno) responsabile commerciale e marketing addetto alla vendita e gestione commerciale della zona del triveneto nel settore informatica e assistenza tecnica.
- Novembre 2007 – Febbraio 2009: Nuova LAIG s.r.l (Padova) Agente di vendita specializzato nel settore sicurezza nella zona Venezia –Padova.
- Luglio 2007 – Settembre 2007: Agenzia "Enjoy Fun" (Bologna) Animatore Tecnico dj presso il Villaggio Turistico Internazionale di Bibbione (VE)
  - Ottobre 2006 – luglio 2007: Melbourne (Australia). Accoglienza e gestione rapporti con la clientela presso il ristorante "La Spaghetata" 238 Lygon Street (Melbourne). Responsabile equipe animazione presso piscina LAGOON di Cairns (Queensland Australia)





- Agosto 2006 – ottobre 2006: Eterre one s.r.l . Addetto alle vendite per il settore telefonia mobile
- Maggio 2006 – Luglio 2006: Agenzia "Enjoy Fun" (Bologna) :Capo Animazione presso il Villaggio turistico "Isuledda" (SS)
- Marzo 2005 – settembre 2005: Generali. Assicurazioni Generali S.p.A. - Agenzia Principale di Mestre Centro (VE) Subagente di assicurazione.
- Settembre 2003 - marzo 2005: Generali. Assicurazioni Generali S.p.A. - Agenzia Principale di Mira (VE). Impiegato commerciale e amministrativo.
- Anno 2001-2002: Croce Verde di Venezia-Mestre: Servizio civile in qualità di soccorritore e autista di ambulanza di primo livello.

Estate 1999: Cooperativa "LA TETTOIA" presso il magazzino ortofrutticolo all'ingrosso di Venezia-Mestre: Assistente di magazzino con mansioni di verifica informatica degli ordini dei clienti.

**ISTRUZIONE E FORMAZIONE**

In corso Master "Gestalt Counseling" presso Aspic Counseling & Cultura sede di Mestre VE

Corso di Marketing Aziendale organizzato da Università Cà Foscari di Venezia

Corso di Marketing avanzato presso Università Cà Foscari di Venezia

Corso di tecniche di vendita e gestione della clientela

Corso di Inglese presso Centro Linguistico di Ateneo Cà Foscari Venezia

Corso di Lingua Inglese a Melbourne (Australia). Periodo di permanenza: un anno. Studio delle tradizioni e dei costumi locali (2007);

Corso di Formazione alle tecniche di vendita e colloquio con il cliente presso ASSICURAZIONI GENERALI SPA (2005);

160 ore di tirocinio presso "Istituto Statale Don Toniatti" – Mestre in qualità di assistente ed in affiancamento agli insegnanti di sostegno (2004);

128 ore di servizio presso la Comunità Cristiana del Sacro Cuore di Mestre in qualità di assistente agli insegnanti (2004);

Dieci mesi di servizio presso la Croce Verde di Mestre quale soccorritore (2004);

**COMPETENZE PERSONALI**

Lingua madre Italiano

Altre lingue

	COMPRESIONE		PARLATO		PRODUZIONE SCRITTA
	Ascolto	Lettura	Interazione	Produzione orale	
Inglese	ottimo	ottimo	ottimo	ottimo	ottimo
	Livello B1 ottenuto presso CLA Cà Foscari				
Spagnolo	Buono	Buono	Buono	Buono	Buono



**Competenze comunicative** Ho sviluppato competenze relazionali nell'ambito dei gruppi e delle comunità con particolare riferimento al settore delle relazioni umane e delle interazioni sociali nei gruppi.  
Ho inoltre approfondito materie come il Marketing Relazionale Internazionale come strumento per le aziende da utilizzare in fase di internazionalizzazione.

**Competenze organizzative e gestionali** Sono titolare di Tada Srl, società che grazie all'aiuto di vari professionisti si occupa di progettare e promuovere percorsi formativi destinati ad aziende e privati.  
Sono l'ideatore di un nuovo metodo didattico che favorisce l'apprendimento in diverse fasce di età.

**Competenze professionali** Consulente in promozione aziendale, pianificazione commerciale e tecniche di vendita, ha sviluppato le tematiche dell'Antropologia Culturale Business Oriented quale leva per l'approccio e la penetrazione nei mercati esteri. Ideatore e sviluppatore del metodo didattico di TADA srl società della quale.

**Competenza digitale** Sistemi operativi: Windows98/XP, Windows 7, Windows 10 . Applicazioni: Word97/00/07, Excel 97/00/07/ Office 365, Power Point 97/00/07. Outlook, Explorer, Firefox.

**Patente di guida** A / B

**Altre competenze**  
**Competenze come docente**  
**Materia di insegnamento:**  
Tecniche di vendita – Marketing Relazionale Internazionale – Strategie di valorizzazione aziendale e personale

## ULTERIORI INFORMAZIONI

Seminari / pubblicazioni / convegni "Su Richiesta"

Si autorizza il trattamento dei dati personali ai sensi e per gli effetti della vigente normativa sulla Privacy.

DICHIARAZIONE SOSTITUTIVA DI ATTO DI NOTORIETA'  
(ARTT. 46 e 47 del D.P.R. 28 dicembre 2000, n. 445 e s. i. e m.)

Il sottoscritto Francesco Di Bon nato a  e residente a   
 Codice Fiscale  consapevole di quanto previsto dagli articoli 75 e 76 del D.P.R. n. 445/2000 in merito alla decadenza dai benefici concessi sulla base di dichiarazioni non veritiere, nonché alla responsabilità penale conseguente al rilascio di dichiarazioni mendaci e alla formazione e uso di atti falsi, sotto la propria responsabilità

Mestre-Venezia li 06 febbraio 2018

Francesco Di Bon